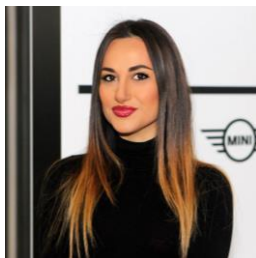


INFORMAZIONI PERSONALI

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

DICEMBRE 2018 – OGGI

SARA MALIZIA

📍 Via Peschieta 62, 03023 – Ceccano (FR) - Italia

☎ +39 3490551656

✉ Saramalizia.sm@gmail.com

👤 Sesso F | 📅 Data di nascita 30/08/1984 | 🇮🇹 Nazionalità Italiana

SALES SPECIALIST

L'Automobile s.r.l. Via Enrico Fermi, 27 03010 – Frosinone

Concessionaria BMW – MINI – www.gruppolautomobile.it

Vendita dei servizi e dei prodotti MINI. Convincere i potenziali clienti ad effettuare l'acquisto e consolidare le relazioni con chi è già cliente. Assistere i potenziali clienti durante tutto il processo di acquisto. Offrire consigli sui servizi e sui prodotti disponibili, anche tramite specifiche offerte finanziarie. Negoziare i termini dell'acquisto: prezzo, tempi di consegna e tutte le specifiche relative all'acquisto. Costruire una solida relazione professionale con il cliente, mantenendola viva anche dopo la vendita attraverso strategie di up-selling e cross-selling.

Attività o settore AUTOMOTIVE

LUGLIO 2017 – AGOSTO 2018

SALES & MARKETING DIRECTOR

MBM Biliardi srls – Us8 Billiards 1425 Main Street – 34236 Sarasota FL - USA

<http://www.mmbiliardi.com/>

Supervisore delle attività di marketing e di vendita.
Pianificazione strategica delle funzioni ed organizzazione del piano d'azione volto al raggiungimento degli obiettivi.

Stipula e gestione degli accordi commerciali e istituzionali con i partner locali (imprenditori, uffici commerciali, operatori stranieri del settore, compagnie di trasporto, banche.).

Controllo delle attività e dei processi dell'organizzazione volti al raggiungimento degli obiettivi.

Attività o settore Azienda produttrice di Luxury Furniture e Official Distributor MBM Biliardi USA

GIUGNO 2015 – GIUGNO 2017

EXPORT MANAGER

MBM Biliardi srls Via Bixio 89 – 00185 Roma

<http://www.mmbiliardi.com/>

Coordinamento delle attività internazionali dell'azienda come l'ingresso e l'affermazione dei suoi prodotti/servizi in nuovi mercati;

Definizione delle politiche e delle azioni commerciali per lo sviluppo del mercato estero;

Progettazione e organizzazione della rete di distribuzione del prodotto nei paesi esteri (USA, Middle East, Europe);

Individuazione dei possibili Dealers and Distributors all'interno dei vari paesi europei ed extraeuropei;

Gestione delle vendite;

Analisi della concorrenza e valutazione di ulteriori iniziative commerciali sulla rete di distribuzione per incrementare il fatturato;

Stipula e gestione degli accordi commerciali e istituzionali con i partner locali (imprenditori, uffici commerciali, operatori stranieri del settore, compagnie di trasporto, banche.)

Attività o settore Azienda produttrice di Luxury Furniture

2009-2012

CEO

COSMA s.r.l. Via Peschieta 62 Ceccano FR

Amministratore con potere di firma degli atti per nome e per conto dell'azienda

Gestione globale dell'azienda con relative responsabilità

Potere di rappresentanza legale dell'azienda

Attività o settore Impresa edile, costruzione e ristrutturazione. Strutture in c.a. e muratura, coperture e finiture interne

2005-2009 DIRETTORE OPERATIVO

Edilizia Malizia Felice e Giancarlo s.n.c. Via Peschieta 62 Ceccano FR

Responsabilità di coordinamento e ottimizzazione di tutte le attività operative e progettuali. Dalla gestione e coordinamento dei Capi cantiere, settore amministrativo, ufficio acquisti. Logistica e coordinamento dello sviluppo dei progetti, del marketing e della operatività dell'azienda. Rapporto con clienti e banche.

Attività o settore Impresa edile, costruzione e ristrutturazione. Strutture in c.a. e muratura, coperture e finiture interne

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

In corso CERTIFICAZIONE ADDETTO ALLE VENDITE MINI

BMW GROUP – BMW TRAINING CENTER MILANO

- Conoscenza dei prodotti e dei servizi MINI. Conoscenza del processo di acquisto. Saper negoziare i termini dell'acquisto: prezzo, tempi di consegna e tutte le specifiche relative all'acquisto. Costruire una solida relazione professionale con il cliente, mantenendola viva anche dopo la vendita attraverso strategie di up-selling e cross-selling.

22 Febbraio 2012 Diploma tecnico – DISEGNATORE CAD

ESEF FROSINONE

- Modellazione 2D e 3D, architettonica e meccanica

2002-2006 LAUREA MAGISTRALE – non terminata 18 Esami Conseguiti su 29 (Media Accademica 29/30)

Università degli studi La Sapienza - Facoltà di Architettura "L. Quaroni" - Architettura 5UE.

- Progettazione, ristrutturazione, restauro, rilievo dell'architettura, scenografia. Modellazione 2D e 3D.

2002-2006 DIPLOMA MATURITA'

LICEO SCIENTIFICO M.FILETICO - Indirizzo Linguistico (Progetto Brocca)

- LINGUE: Inglese, Francese, Spagnolo

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre ITALIANO

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
INGLESE	C1	C1	C1	C1	C1
SPAGNOLO	B1	B1	B1	A2	A2

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato
[Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue](#)

Competenze comunicative

Notevoli capacità di lavorare in gruppo, o in ambienti lavorativi in cui la collaborazione tra colleghi risulta essere di estrema importanza ai fini di un'ottima riuscita dei propri obiettivi. Capacità sviluppata grazie alle innumerevoli esperienze di lavoro di gruppo durante la carriera universitaria e lavorativa in genere, ma anche grazie alle numerose attività sportive svolte nel corso della mia vita che hanno contribuito inoltre a sviluppare in me, in modo sano ed equilibrato, uno spirito agonistico e competitivo. L'esperienza lavorativa di vendita diretta ha contribuito a rafforzare e differenziare le mie doti relazionali, confrontandomi con realtà straniere anche di ceto sociale estremamente elevato.

Competenze organizzative e gestionali

Ottime capacità organizzative e di gestione di persone o gruppi di persone. Capacità sviluppata nell'ambito lavorativo, ed in particolare nella mansione di Export Manager prima e General Manager poi, sviluppando la capacità di organizzare e gestire gruppi di persone anche di diversa nazionalità e cultura.

Competenze digitali

Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
AVANZATO	AVANZATO	INTERMEDIO	INTERMEDIO	INTERMEDIO

Livelli: Utente base - Utente intermedio - Utente avanzato
[Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione](#)

- buona padronanza degli strumenti della suite per ufficio (elaboratore di testi, foglio elettronico, software di presentazione)
- buona padronanza dei programmi per l'elaborazione digitale delle immagini
- Ottima capacità di uso del sistema operativo Windows, Mac os
- Buona padronanza di programmi di disegno e grafica quali: autocad, revit architecture, solid edge, cinema 4d, adobe photoshop, adobe illustrator.
- Ottima padronanza di Programmi di configurazione Automobili, programmi di preventivazione di pacchetti finanziari.

Altre competenze Corso istruttrice di yoga – Frosinone
 Ballerina/Coreografa Danza Classica e Modern

Patente di guida B

Dati personali Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".